



ȚUȚU PIȘLEAG
FĂNEL TEODORAȘCU

NEGOCIERE ȘI MEDIERE ÎN DIFERENDELE INTERNAȚIONALE

Editura
Universitară
DANUBIUS

**ȚUȚU PIȘLEAG
FĂNEL TEODORAȘCU**

**NEGOCIERE ȘI MEDIERE
ÎN DIFERENDELE
INTERNATIONALE**

Editura
Universitară

DANUBIUS

Galați, 2016

Copyright 2016

Toate drepturile asupra acestei ediții sunt rezervate autorilor.

Editura Universitară Danubius este recunoscută de Consiliul Național al Cercetării Științifice din Învățământul Superior (cod 111).

Descrierea CIP a Bibliotecii Naționale a României

PIȘLEAG, ȚUȚU

Negociere și mediere în diferendele internaționale / Țuțu Pișleag, Fănel Teodorașcu. - Galați : Editura Universitară Danubius, 2016

Conține bibliografie

ISBN 978-606-533-390-1

I. Teodorașcu, Fănel

316.77

CUPRINS

1. CONFLICTUL.....	5
1.1. Noțiuni introductive	5
1.2. Noțiunea de diferend internațional	12
1.3. Principiul soluționării pașnice a diferendelor internaționale	17
1.4. Natura diferendelor internaționale.....	19
1.5. Distincția între diferend și situație internațională.....	21
1.6. Mijloacele de reglementare pașnică a diferendelor	22
1.7. Mijloace diplomatice	23
2. REGLEMENTAREA POLITICĂ A DIFERENDELOR	24
2.1. Negocierea	24
2.1.1. Etape ale negocierii	26
2.2. Bunele oficii.....	27
2.2.1. Mandate de investigație și misiuni de informare	31
2.3. Medierea	33
2.3.1. Trei modele de mediere	40
2.3.2. Abordarea liniară de mediere.....	41
2.3.3. Abordarea non-liniară de mediere	41
2.3.4. Acoperirea	42
2.4. Strategii de mediere	46
2.4.1. Strategii procedural-formulative.....	46
2.4.2. Strategii de comunicare și de facilitare	47

2.4.3. Strategii de directivă	47
2.4.4. Strategiile de procedură	49
2.5. Ancheta	50
2.6. Concilierea	51
2.7. Reconcilierea.....	52
2.8. Mijloace jurisdicționale	53
2.8.1. Arbitrajul	53
2.8.2. Instanțe jurisdicționale cu competență specială.....	64
2.8.3. Reglementarea diferendelor în cadrul organizațiilor internaționale	65
3. NEGOCIEREA	80
3.1. Pregătirea negocierii	80
3.2. Principii și proceduri de negociere	87
3.2.1. Modele competitive și integrative.....	87
3.2.2. Diferențele de cultură	88
3.3. Tehnici de negociere.....	95
3.4. Tactici de negociere	100
4. ABILITĂȚI DE COMUNICARE	106
4.1. Mass-media	106
4.2. Tehnici de persuasiune.....	107
4.3. Comunicare în negociere	109
BIBLIOGRAFIE.....	122